



INSTITUT de FORMATION  
du SPORT CATALAN

## CONTACT

**CALICIURI Gina**  
Directrice pédagogique de  
l'Ecole Privée USAP

04 68 61 84 70

EPU@USAP.FR



WWW.USAPFORMATION.FR



## DATES CLÉS

DÉBUT DE LA PROCHAINE SESSION :

**11/09/2024**

FIN DE LA PROCHAINE SESSION :

**02/07/2026**

DATE LIMITE DE DÉPÔT DU DOSSIER  
DE CANDIDATURE :

**09/09/2024**

Date d'actualisation des infos : avril 2024

# BTS Management Commercial Opérationnel

NEW!

Ouverture à l'apprentissage du BTS MCO - spécialisation "Secteur sportif et Sport Business" - pour la rentrée 2024-2025

## PRESENTATION DE L'ORGANISME DE FORMATION

Depuis sa création en 2003, USAP Formation a développé, une expertise dans la formation scolaire et professionnelle des sportifs de haut niveau, professionnels et à fort potentiel.

Spécialisée dans la formation aux métiers du sport (diplômes d'éducateurs sportifs) et à la pointe des actions liant le sport et l'insertion sociale, USAP Formation propose également, dans le cadre de son Ecole Privée USAP, des formations tertiaires (BTS et titres professionnels) dont les sections en apprentissage sont désormais ouvertes à tous.

## OBJECTIFS DU DIPLOME

Le titulaire du BTS MCO encadre des équipes, gère et développe la relation avec la clientèle ainsi que l'offre de services et de produits. Le BTS MCO a pour finalité d'apprendre à gérer et développer l'activité d'une unité commerciale et à maîtriser les étapes successives du processus commercial. Le diplôme est délivré par le Ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche (code diplôme : 32031213 - Code RNCP 38362).

## PROGRAMME DE LA FORMATION

- E1 : Culture générale et expression
- E2 : LV1 Anglais ou Espagnol
- E3 : Culture économique, juridique et managériale
- E4.1 : Développement de la relation client et vente conseil
- E4.2 : Animation, dynamisation de l'offre commerciale
- E5 : Gestion opérationnelle
- E6 : Management de l'équipe commerciale

### Modules optionnels :

- Projet Évènementiel Sportif
- Sport Business
- LV2

### Accompagnement et soutien :

- Suivi individualisé
- Études hebdomadaires encadrées
- Plateforme d'apprentissage en ligne
- Accompagnement à la recherche d'entreprise

## DURÉE, LIEUX D'ENSEIGNEMENT, ORGANISATION, CAPACITE D'ACCUEIL

La formation se déroule en présentiel sur une durée de 2 ans dans les locaux d'USAP Formation. En initial : (+/-) 1100 heures de formation et entre 14 et 16 semaines de stage.

En alternance : (+/-) 1100 heures de formation - Alternance hebdomadaire : 2 jours en centre de formation et 3 jours en entreprise.

Les cours ont lieu en présentiel entre 8h et 12h et entre 13h30 et 17h30.

10 places sont disponibles chaque année.

## PRÉ-REQUIS POUR ENTRER EN FORMATION

- Baccalauréat ou diplôme de niveau IV (sur examen du dossier)

## COMPETENCES ACQUISES A L'ISSUE DE LA FORMATION

### Le titulaire de ce BTS MCO sera capable de :

- Développer la relation client et assurer la vente conseil,
- Manager l'équipe commerciale,
- Animer et dynamiser l'offre commerciale,
- Assurer la gestion opérationnelle.

## BTS MCO et après....

- Poursuite d'études possible vers des diplômes de niveau BAC+3 dans les secteurs de la banque, de l'assurance, de la finance, du marketing, du commerce, de la communication ou encore des ressources humaines.
- Débouchés professionnels : les titulaires du BTS pourront accéder à un large panel de métiers dans le secteur du commerce, du marketing et de la distribution.
- Les titulaires du BTS pourront occuper des postes de : chargé de clientèle, conseiller commercial, assistant chef de rayon ou animateur des ventes avant d'évoluer vers des postes à responsabilité et des fonctions d'encadrement manager de rayon, chef de secteur ou directeur de magasin ...



INSTITUT de FORMATION  
du SPORT CATALAN

## CONTACT

**CALICIURI Gina**

Directrice pédagogique de  
l'Ecole Privée USAP

04 68 61 84 70

EPU@USAP.FR



WWW.USAPFORMATION.FR

# BTS Management Commercial Opérationnel

## METHODES PEDAGOGIQUES

Pédagogie active :

- Cours magistraux interactifs avec études de cas et exemples concrets,
- Mises en situation/simulations individuelles et collectives de résolution de problèmes,
- Mobilisation des savoirs acquis en cours théoriques sur l'élaboration de projets coopératifs et collaboratifs.

## MODALITES D'EVALUATION

**Examen terminal entre mi-mai et mi-juin de la deuxième année de formation, au lycée Jean Lurçat à Perpignan (pour les étudiants-sportifs, possibilité de présenter les épreuves sous forme progressive dès la 1ère année de formation)**

**L'examen se compose de 7 épreuves obligatoires :**

- 3 épreuves "matières générales" (E1-E2-E3)

E1 - Culture générale et expression : coefficient 3 / durée 4h / écrit

E2 - LV1 Anglais ou Espagnol : coefficient 1.5 / durée 2h / écrit + coefficient 1,5 / durée 20 minutes (+ 20 min de préparation) / oral

E3 - Culture économique, juridique et managériale : coefficient 3 / durée 4h / écrit

- 4 épreuves "matières professionnelles" (E4.1-E4.2-E5-E6)

E4.1 - Développement de la relation client et vente conseil : coefficient 3 / oral 30 minutes (remise du dossier professionnel au mois d'avril 2026)

E4.2 - Animation, dynamisation de l'offre commerciale : coefficient 3 / oral 30 minutes (remise du dossier professionnel au mois d'avril 2026)

E5 - Gestion opérationnelle : coefficient 3 / durée 3h / écrit

E6 - Management de l'équipe commerciale : coefficient 3 / durée 2.5h / écrit

**Les étudiants ont accès au rattrapage :**

- si leur moyenne générale est au moins égale à 8/20
- et si leur moyenne est au moins égale à 10/20 pour l'ensemble des épreuves du domaine professionnel

## MODALITES DE CANDIDATURE ET INSCRIPTION

1 - Le candidat dépose ou envoie le dossier de candidature complété à USAP Formation (dossier accessible sur : <http://www.usapformation.fr>),

2 - A réception du dossier : USAP Formation propose un rendez-vous pour entretien (physique ou téléphonique) ou informe de la non recevabilité de la candidature,

3 - Les responsables pédagogiques, envoient la décision d'admission en formation ou de refus de la candidature, par courriel,

4 - Si admission du candidat en formation, USAP Formation envoie le dossier d'inscription et les informations pratiques concernant l'entrée en formation, par courriel.



## ACCESSIBILITE ET HANDICAP

Notre référent handicap se tient à votre disposition pour toute question relative à :

- l'intégration de l'une de nos formations (étude du besoin, aménagements...).
- l'accessibilité de nos différents lieux de formation.

Vous pouvez contacter le référent handicap Régis PEYRONNET : [r.peyronnet@usap.fr](mailto:r.peyronnet@usap.fr) / 07.78.61.97.42



## TARIF DE LA FORMATION

Nos formations se déroulent en alternance, il est donc possible de financer votre formation par un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.

D'autres moyens de financement peuvent également être envisagés selon vos besoins : France Travail, Compte Personnel de Formation, OPCO, Transitions Pros,

**Nous pouvons réaliser à votre demande un devis selon votre profil, n'hésitez pas à nous contacter.**

## LES CHIFFRES DE LA FORMATION



Taux de réussite aux certifications (dernière session) : 100% (2022-2023).

Taux d'échec et abandons : 10% (2022-2023)

Taux de satisfaction moyen de la formation : 100% (2022-2023)

Effectifs dernière session : 3 (2022-2023)

**CFA**  
Sport Animation  
Occitanie



Date d'actualisation des infos : avril 2024